

Offre d'emploi

Technico-commercial Export



La société

ARCADE est une société d'informatique, spécialisée dans l'**édition de logiciels** dédiés plus particulièrement au secteur des **matériaux de construction et de leurs mises en œuvre**.

Pour conserver la qualité et le caractère novateur de nos produits, et prospecter de nouveaux territoires, nous investissons dans le développement d'applications accessibles en client léger web, client-serveur, et en multi-supports (PC, tablettes, ...), dans le maintien d'un niveau élevé de compétence et de technicité des services associés.

Située dans le **sud de la France**, entre Montpellier et Béziers, avec des **filiales au CANADA et en ESPAGNE**, nous évoluons pour une large part à l'international.

Forts de **plus de 20 ans d'expérience, leader sur notre marché**, des milliers d'utilisateurs, de la PME aux grands groupes, font appel au quotidien à nos produits et services.

Nos valeurs reposent sur le partage, l'échange, l'initiative, le dynamisme et la recherche de l'amélioration continue, dans une relation client de proximité, attentive et réactive.

La mission

Véritable Business Developer, vos principales missions seront les suivantes :

- **Développer** le chiffre d'affaire à l'export, plus particulièrement en **Angleterre** qui a un fort potentiel, mais aussi dans d'autres pays européens, par des **actions de prospection**.
- S'attacher à **acquérir des nouveaux clients stratégiques** et nouer des **partenariats durables**.
- Développer les **contacts avec les clients existants**, les accompagner afin de nous positionner comme un **acteur incontournable**.
- Etablir un **plan d'action commercial** en collaboration avec les équipes techniques.
- Accompagner les clients sur la dimension conseil et expertise,

Le profil

De **formation supérieure technique**, si possible dans le métier de nos clients ou en informatique, vous bénéficiez d'une première expérience réussie dans la vente auprès de professionnels.

Vous avez un réel **tempérament commercial** et souhaitez défricher des nouveaux marchés porteurs.

Responsable, autonome, rigoureux, vous mettez en avant votre sens de l'objectif et du résultat et disposez d'un **excellent relationnel** faisant de vous un interlocuteur crédible et écouté.

Vous êtes une personne **de confiance, ambitieuse, impliquée, tenace, dynamique, motivée**.

La maîtrise courante de l'**anglais** est impérative pour ce poste. La maîtrise de l'espagnol serait souhaitable.

De fréquents **déplacements à l'étranger** seront à prévoir.

Le poste

Rattaché(é) au Directeur Commercial Export, vous souhaitez évoluer au sein d'une structure à taille humaine, en développement, en étant proche de la direction et de l'ensemble des équipes.

- CDI, Temps plein.
- Rémunération selon profils et expériences.

Ce poste vous intéresse et vous avez les compétences requises ?
Rejoignez-nous !

Transmettez-nous votre CV ainsi qu'une lettre de motivation et vos prétentions salariales à l'adresse mail **recrutement@arcade.fr**.